

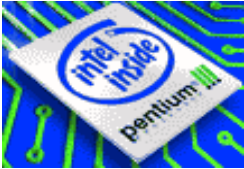
# **Gestão da Qualidade**

Projetos de Produtos e Serviços

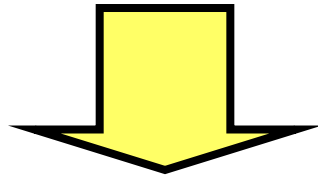
***QFD***

***Quality Function Deployment***

# A Mudança no Cenário Global



- Competição acirrada
- Clientes mais Exigentes
- Rapidez no tempo de resposta do cliente



- Diminuição do ciclo de vida dos produtos
- Diminuição de tempo nos ciclos de desenvolvimento
  - Ciclos de produção menores
  - Retornos rápidos



“A única certeza que temos hoje  
é que tudo vai mudar”

# Exemplos de produtos





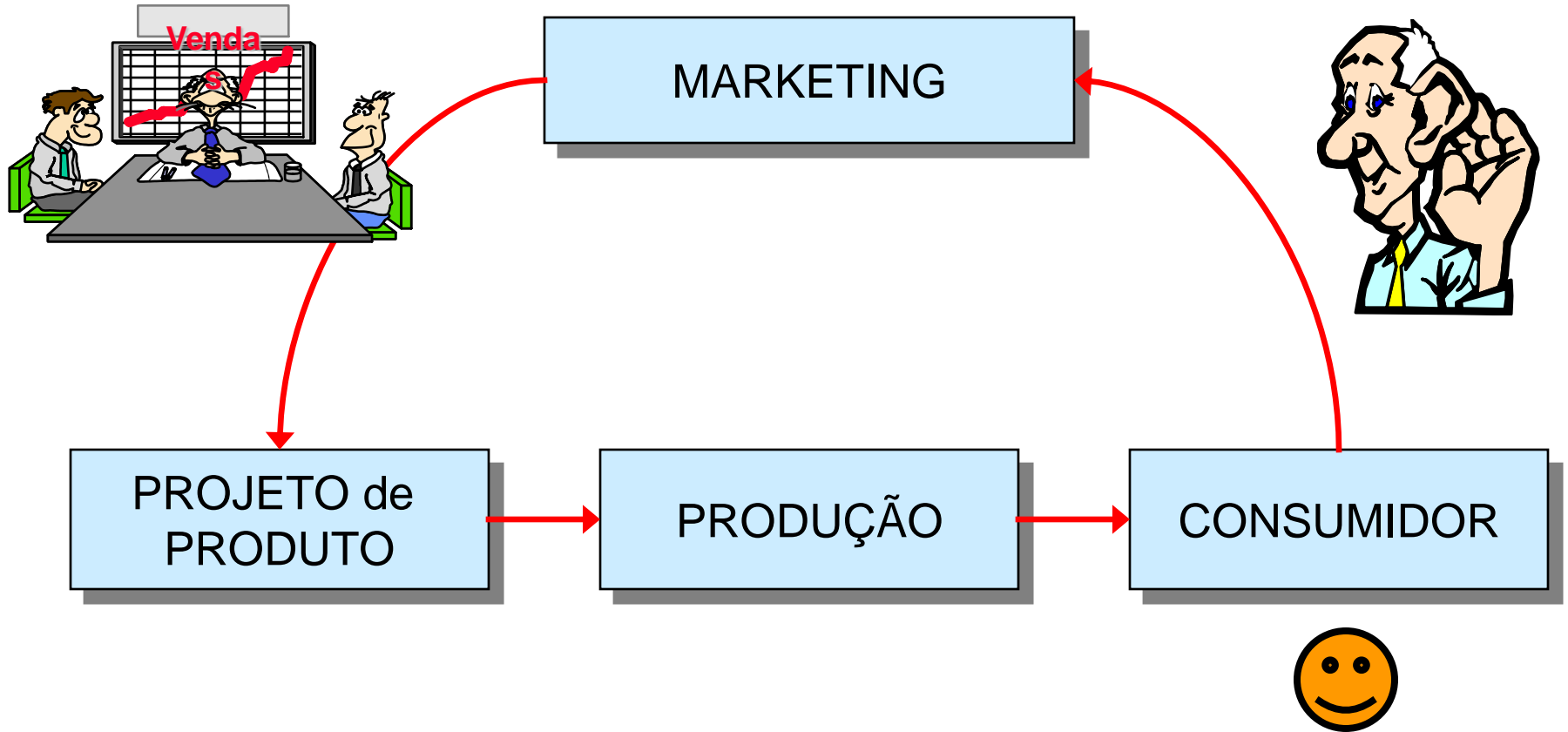
Item	Chave de fenda	Patins	Impressora	New Beatle	Boeing 777
Produção anual	100.000 unidades	100.000 Unidades	4 milhões de Unidades	100.000 unidades	50u unidades
Ciclo de Vida	40 anos	3 anos	2 anos	4 anos	30 anos
Preço de venda	\$ 3	\$ 200	\$ 300	\$ 17.000	\$ 130 milhões
Número de Componentes	3 partes	35 partes	200 partes	10.000 partes	130.000 partes
Tempo de Desenvolvimento	1 ano	2 anos	1,5 anos	3,0 anos	4,5 anos
Time Interno	3 pessoas	5 pessoas	100 pessoas	800 pessoas	6.800 pessoas
Time externo	3 pessoas	10 pessoas	75 pessoas	800 pessoas	10.000 pessoas
Custo do desenvolvimento	\$150.000	\$750.000	\$50 milhões	\$400 milhões	\$ 3 bilhões
Investimento na produção	\$150.000	\$1 milhão	\$25 milhões	\$500 milhões	\$ 3 bilhões

# Como interagem os membros da equipe de Projeto de produto



O produto não pertence a ninguém em particular, dentro da equipe de DP

# Tudo começa e termina no consumidor.....



Geração do conceito

Triagem

Projeto preliminar

Avaliação e  
melhoramento

Prototipagem e  
projeto final

# Etapas de Projeto de Produto

Geração do  
conceito

Triagem

Projeto preliminar

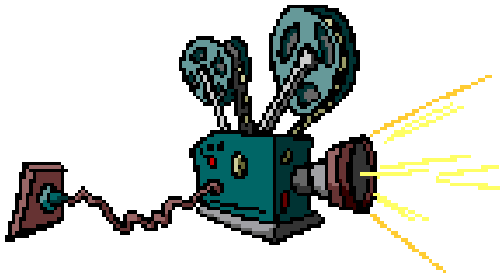
Avaliação e  
melhoria

Prototipagem e  
projeto final

Conceito

Pacote

Processo



# Fontes de Novos Conceitos



Análise das necessidades  
dos consumidores

Pesquisa de  
Mercado (grupo de foco)

Fontes  
Internas

Departamento  
de Marketing

Fontes  
Externas

Idéias dos Funcionários

Sugestões dos  
Clientes

Idéias de pesquisa  
e desenvolvimento

Ações dos  
Concorrentes  
(Engenharia Reversa)

**Idéia**

Geração do conceito

Triagem

Projeto preliminar

Avaliação e  
melhoramento

Prototipagem e  
projeto final

Fax

Telefone Celular

Relógio Digital

Windows

Post-it

Walkman



# Objetivos de desempenho

Nigel Slack,

1. Qualidade
2. Confiabilidade
3. Velocidade
4. Flexibilidade
5. Preço

# Da Idéia ao Conceito

Geração do conceito

Triagem

Projeto preliminar

Avaliação e  
melhoramento

Prototipagem e  
projeto final

IDÉIA

Férias de aventuras para  
crianças de 10 e 12 anos

## Forma

*Forma global do  
produto ou serviço*

## Função

*A maneira como o  
produto funciona*

## Benefícios

*As vantagens para  
o consumidor*

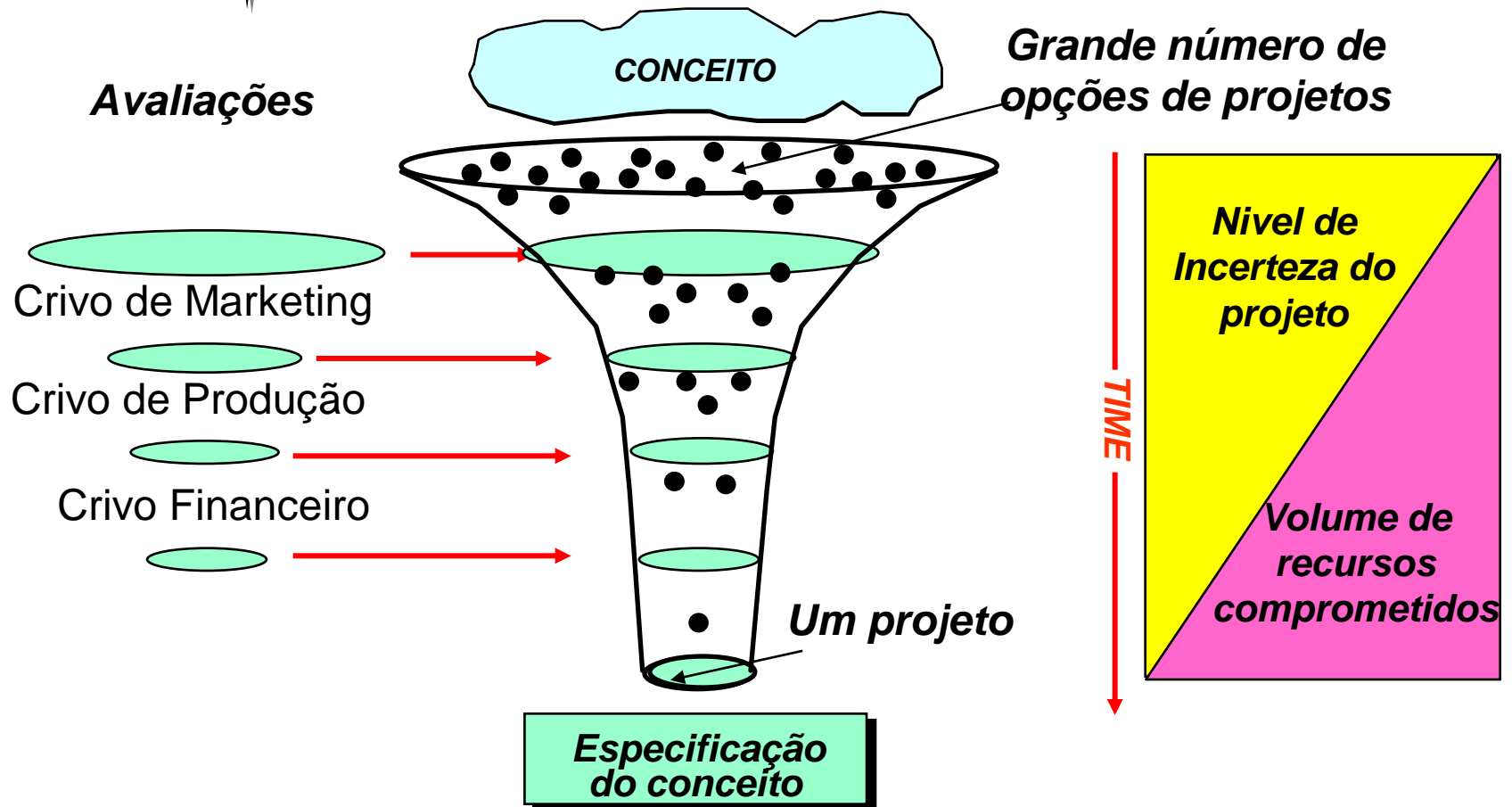
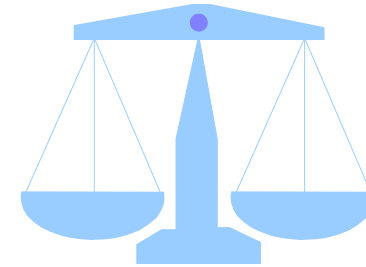
## Propósito

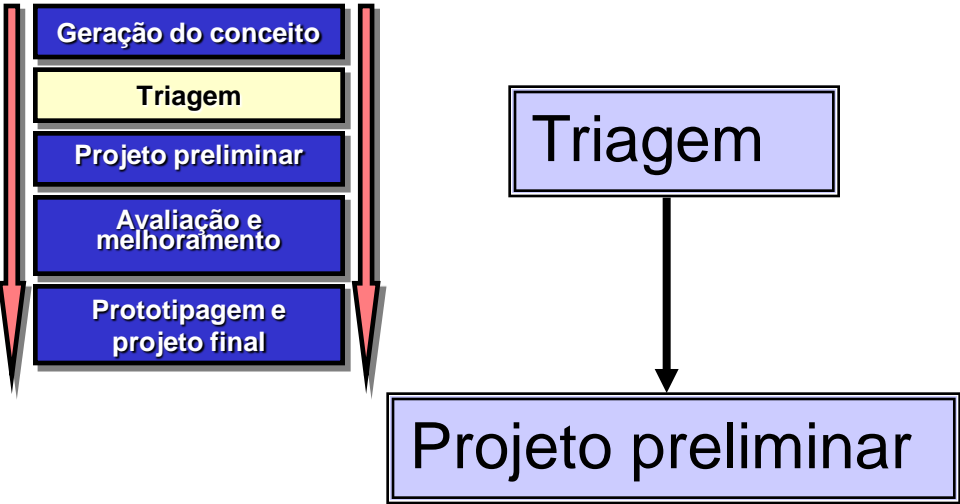
*A necessidade a  
ser satisfeita*

CONCEITO

- duração de 1 semana;
- com acomodação;
- multiatividades;
- aventura;
- ambiente seguro;
- para crianças de 10 e 12 anos;
- meninos e meninas;
- longe dos pais.

Um conceito é o conjunto de benefícios esperados





- Conceitos Aceitáveis

### Componentes do pacote

- Projeto do Modelo
- Projeto do Molde
- Projeto do Protótipo

### Componentes do processo

- Projeto do Ferramental
- Projeto do Processo

*PT Cruiser*



*Protótipo*



*Produto final*



Projeto preliminar

Avaliação e Melhoria

Protótipo  
Projeto Final

Conceito

Conceito Final

Pacote

Produto final  
Molde Final  
Desenhos e catálogos

Processo

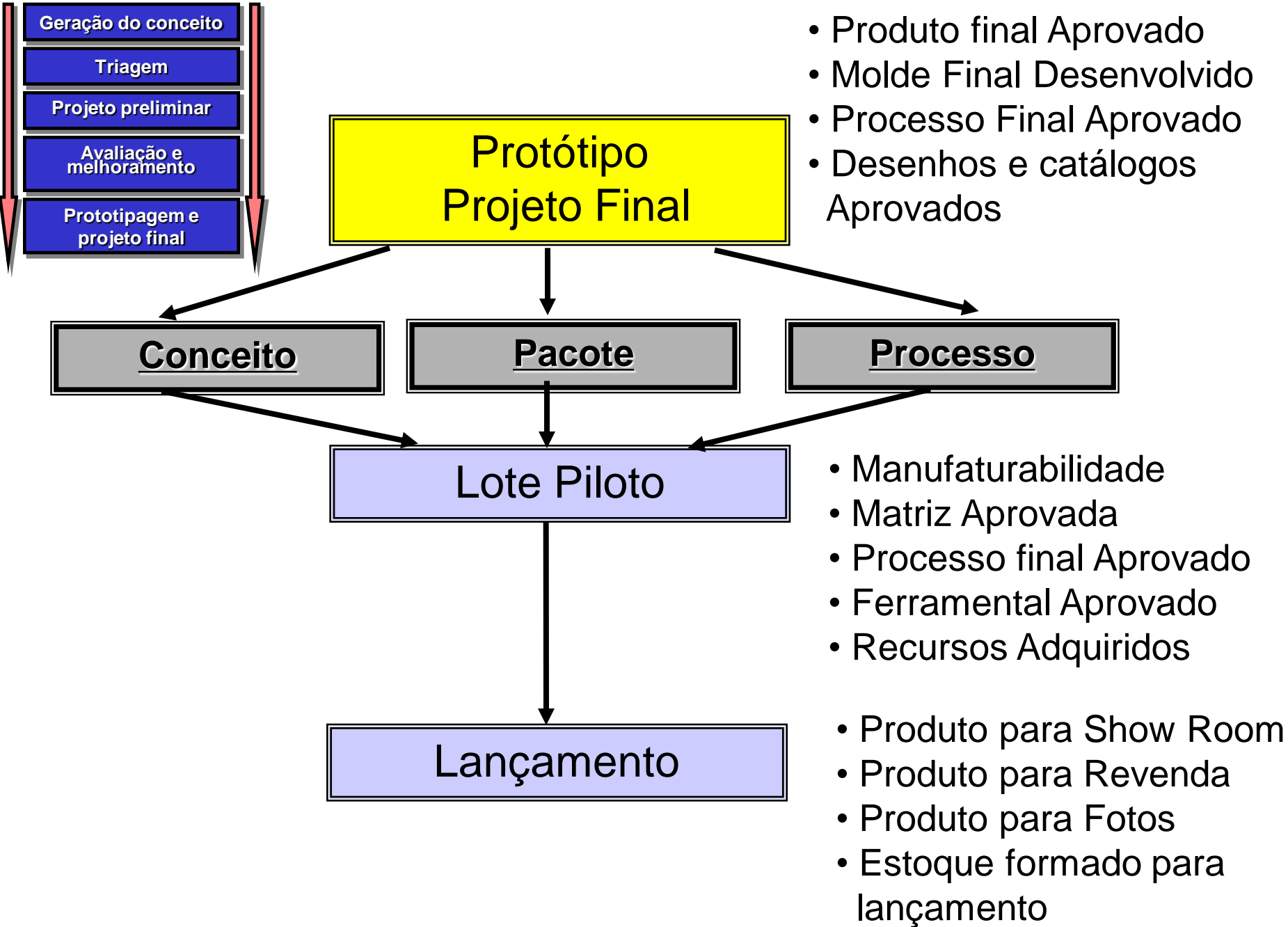
Processo Desenvolvido

### Componentes do pacote

- Projeto do Modelo
- Projeto do Molde
- Projeto do Protótipo

### Componentes do processo

- Projeto do Ferramental
- Projeto do Processo
- Especificações dos produtos e processos melhorados





# Caso Gillette Mach 3



- Recursos gastos para criar o Mach 3
- Custo do projeto: 1 bilhão de dólares
- Tempo de P&D: 6 anos
- Cientistas envolvidos: 500
- Componentes patenteados: 35

Onde há mais chance de falhas?

Principais causas de erros de Projeto

Gaps da Qualidade em Serviços



# **QFD**

# **Quality Function Deployment**

**Visa a Garantia da Satisfação  
das Necessidades do Consumidor**

Ferramenta utilizada  
para traduzir a “voz do consumidor”  
em especificações de projeto.

# Desdobramento da função qualidade

## *Quality Function Deployment* (QFD)

### Definições

É um modo **sistemático** para assegurar que as demandas do **mercado** ou **clientes** (requisitos, necessidades, desejos) sejam precisamente traduzidos em **requisitos técnicos** e **ações** em cada **estágio** da empresa.

# Desdobramento da função qualidade

## *Quality Function Deployment (QFD)*

### Histórico



- Conceito surgiu na Kobe Shipyard Mitsubishi Heavy Industries Limited no começo da década de 1970.
- O termo *desdobramento*, em japonês refere-se a uma extensão ou alargamento da atividade.
- **QFD significa que a responsabilidade para produzir um item de qualidade deve ser repartida por todas as partes de uma empresa.**
- enfoca a necessidade de se iniciar o desenvolvimento de um produto ou serviço com objetivos claros que poderão até exceder as necessidades dos consumidores.

# Definição QFD

- O QFD é uma **ferramenta** poderosa, com uma **metodologia formal**, que tem por objetivos principais:
  - escutar os clientes para compreender exatamente quais são as suas necessidades
  - determinar qual é o melhor caminho para atender a essas necessidades utilizando os recursos disponíveis
  - identificar qual é a situação em que a empresa se encontra sob o ponto de vista do cliente e também com relação à concorrência.
- **O QFD É UM PROCESSO DE PLANEJAMENTO!**
- **O QFD É A PONTE ENTRE A EMPRESA E SEUS CLIENTES!**

# O que acontece tradicionalmente no projeto de um produto ou serviço?

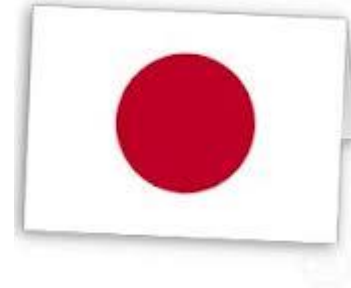
- A) Reprojetado pelo fato de a saída (produto ou serviço) não atender às demandas do mercado
  - b) Modificações constantes de engenharia por que a saída não atende às especificações
  - c) Soluções de curto prazo - “um jeitinho” para apagar o fogo.
- Através do uso do QFD, leva-se mais tempo para definir a saída, o entanto o ciclo total do projeto é menor.

O que acontece tradicionalmente no processo de um produto ou serviço...

## **No ocidente...**

A voz do executivo ou do engenheiro é a que prevalece, ou seja, os padrões são estabelecidos por eles.

## **No Japão...**



**A voz do consumidor comanda todas as atividades.**

## QFD não é:

- Uma função de controle de Qualidade
  - Aplicável somente à manufatura
- Aplicável somente a um novo produto

## Benefícios do QFD

Representa uma mudança:

do CQ com orientação de **controle de processo**  
para o CQ de **projeto de produto e processo.**



# Benefícios do QFD

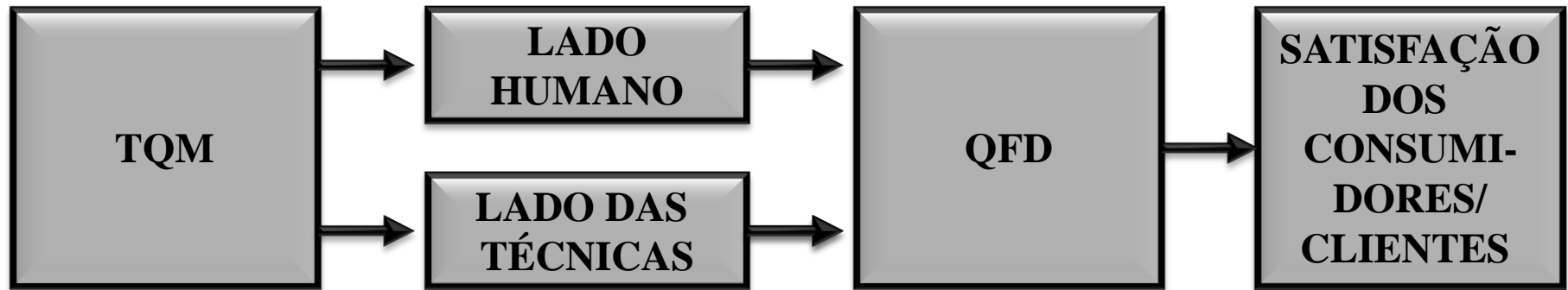
- Cria um forte enfoque no consumidor
- Os objetivos dos produtos baseados nos requisitos do consumidor não são interpretados incorretamente em estágios subsequentes
- Estratégias particulares de marketing ou “pontos de venda” não são perdidos durante o processo de tradução desde o marketing, passando pelo planejamento e depois pela execução.
- Pontos importantes de controle da produção não são esquecidos - tudo o que é necessário para atingir a saída requerida é atendimento e colocado no seu devido lugar.



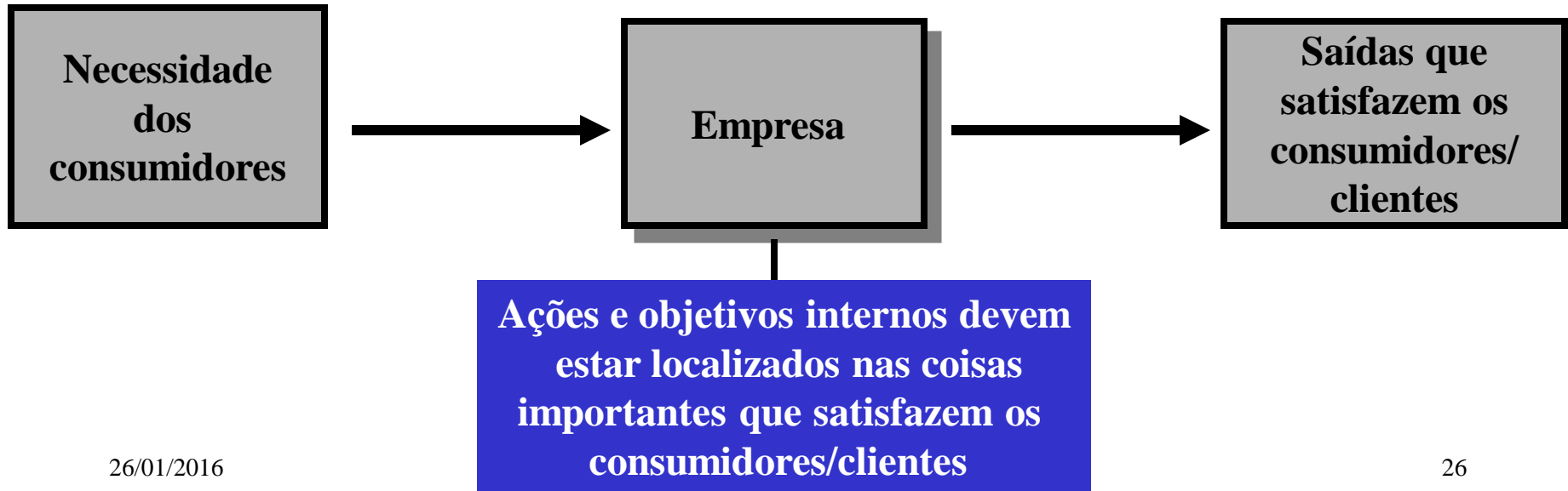
# Benefícios do QFD

- Uma grande eficácia é alcançada porque a interpretação incorreta dos objetivos do programa, estratégia de marketing, e pontos críticos de controle e a necessidade de alteração são minimizados.
- Aumento da satisfação do cliente e da fatia de mercado.
- Redução de 30 a 50% nas modificações de engenharia
- Redução de 20 a 60% nos custos de início de produção
- Redução de 30 a 50% no ciclo de projeto de produto
- Redução de até 50% no atendimento dentro do prazo de garantia.
- Usa informação dos concorrentes de um modo eficaz
- Prioriza recursos // Promove o trabalho em equipe

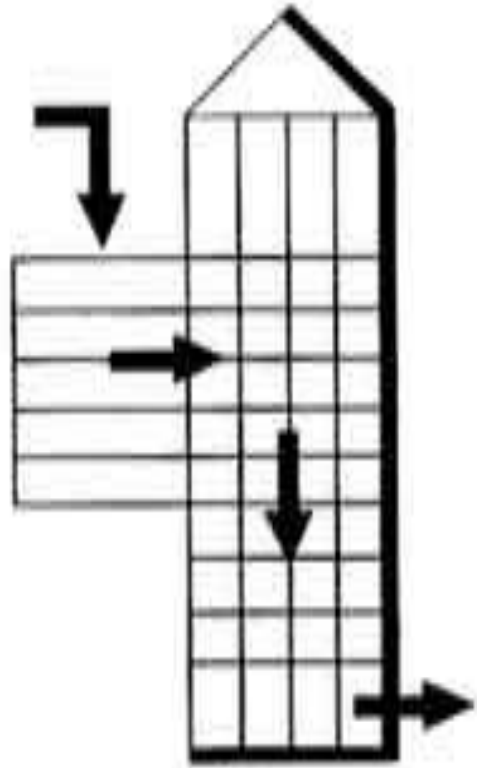
## Relação entre TQM e QFD



**O QFD PODE SER USADO PARA IDENTIFICAR E SATISFAZER AS NECESSIDADES DOS CONSUMIDORES INTERNOS**



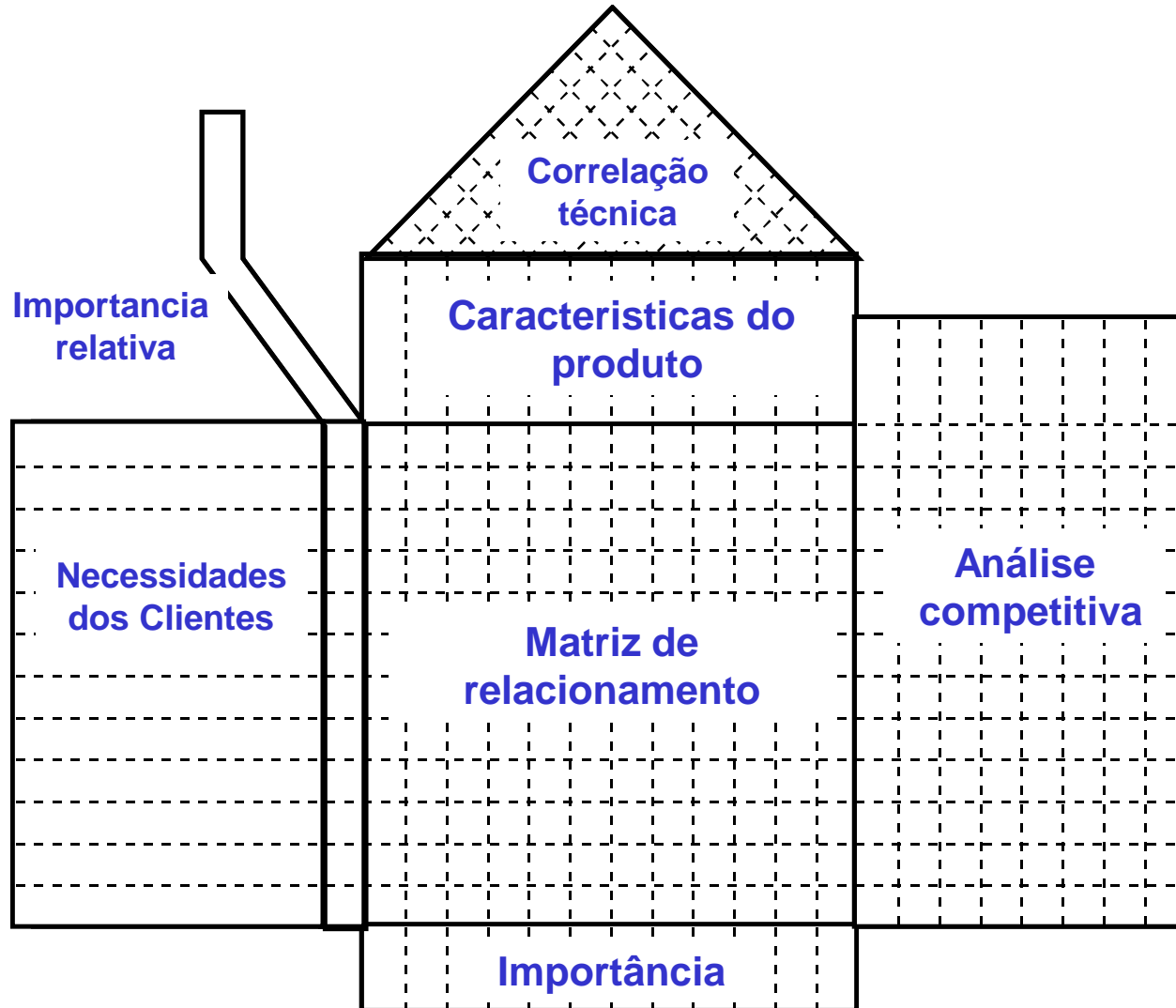
**O QUE OS  
CONSUMIDORES  
DESEJAM**



**ESPECIFICAÇÕES**

# Desdobramento da Função Qualidade - QFD

O QUE o cliente quer e COMO realizar



# Ex.: Q F D – Porta de automóvel

## O QUE OS CONSUMIDORES DESEJAM?


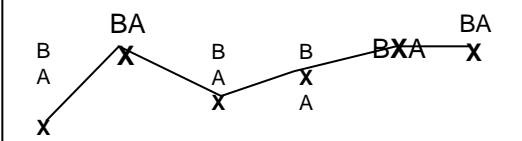
- Fechar facilmente
- Ficar bem fechada
- Abrir facilmente
- Ficar aberta em ladeira
- Não fazer barulho
- Não entrar água na chuva
- Ter apoio para o braço
- Ter porta-embrulhos
- Ser leve
- Ser segura
- Ter vidro elétrico rápido
- Abrir por controle remoto
- Ser macia
- etc



# QFD

## Quality Function Deployment

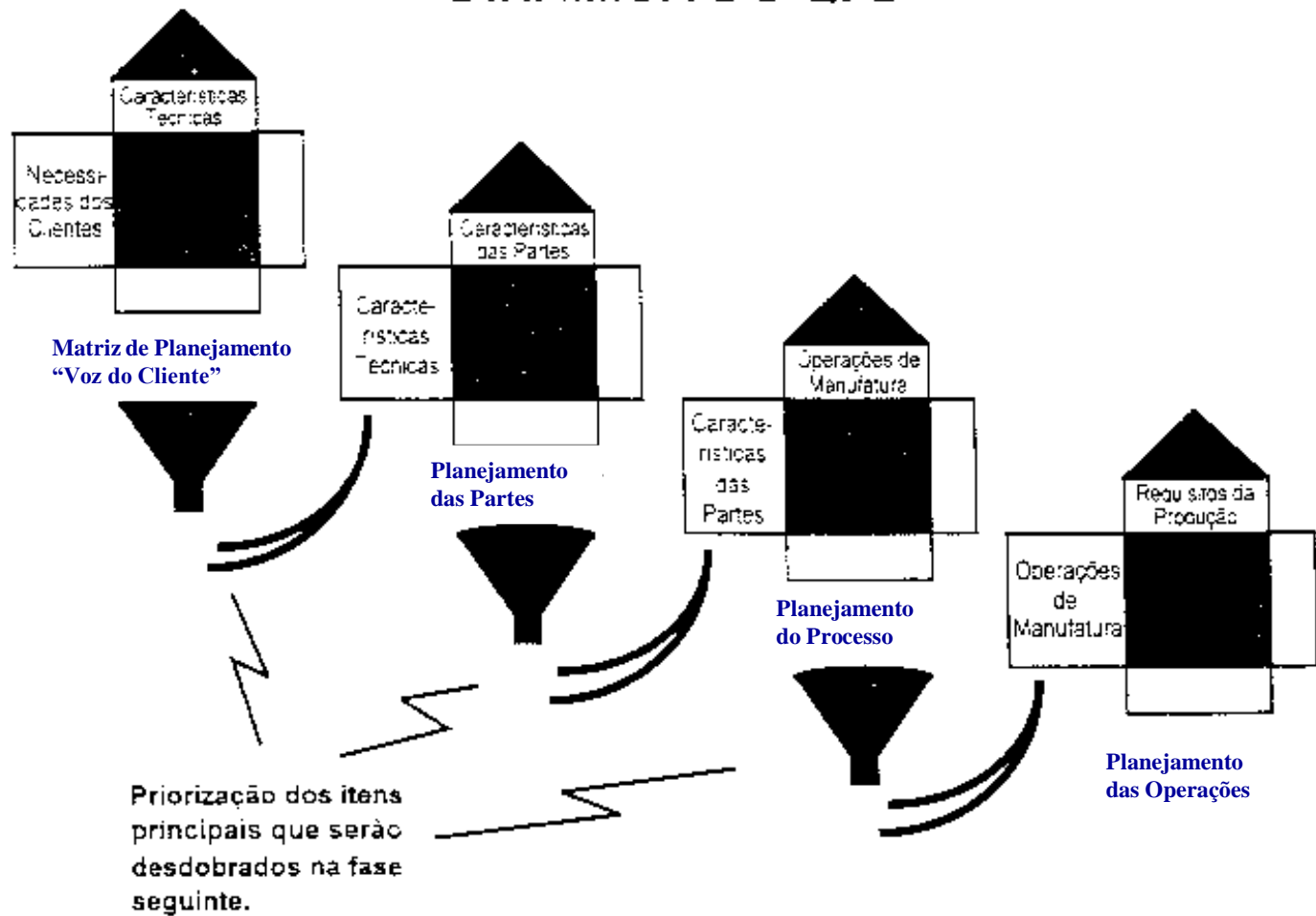


Requisitos do cliente		Características técnicas						Avaliação competitiva				
		Energia necessária para fechar porta	Resistência de vedação	Força para fechar no plano	Energia necessária para abrir porta	Vedação acústica, janela	Vedação à água	X – Nós A = Concorrente A B = Concorrente B (5 é o melhor)				
								1	2	3	4	5
Fácil de fechar por fora	7	■	□						X			AB
Ficar aberta em rampa	5			■				X				AB
Fácil de abrir	3		□		■						X	AB
Não permite vazamento	3		■				■		A	X		B
Silenciosa na estrada	2		□			□		X		A		B
Pesos de importância		10	6	6	9	2	3	Escala de importância (10 é o mais importante)				
Valores meta		Reduzir energia para 7,5 ft/lb	Manter nível atual	Reduzir força para 9lb	Reduzir energia para 7,5 ft/lb	Manter nível atual	Manter nível atual					
Avaliação técnica (5 é o melhor)												



# Dinâmica do QFD

Figura 1



# QFD - Seqüência Básica

**A VOZ DO CONSUMIDOR**  
( The Voice of Customer)

Necessidade do  
consumidor  
de acordo c/ suas  
próprias palavras

**DESDOBRAMENTO DA QUALIDADE DO PRODUTO**  
( Product Quality Deployment)

Atividades que tornam a  
voz do consumidor em  
características correlativas

**CARACTERÍSTICAS CORRELATIVAS**  
( Counterpart Characteristics)

Características correlativas  
em linguagem técnica

**TABELAS DE  
QUALIDADE**  
(Quality Tables)

Produção da voz do consumidor  
em características de controle  
do produto acabado

**PARTICIPAÇÃO DA FUNÇÃO  
QUALIDADE**  
(Deployment of the  
Quality function)

Identificação das atividades necessárias  
p/ assegurar a qualidade exigida pelo  
consumidor



# Fluxo de informação do QFD

**NECESSIDADE DOS CONSUMIDORES/CLIENTES**



**REQUISITOS DO PRODUTO**



**CARACTERÍSTICAS CRÍTICAS**

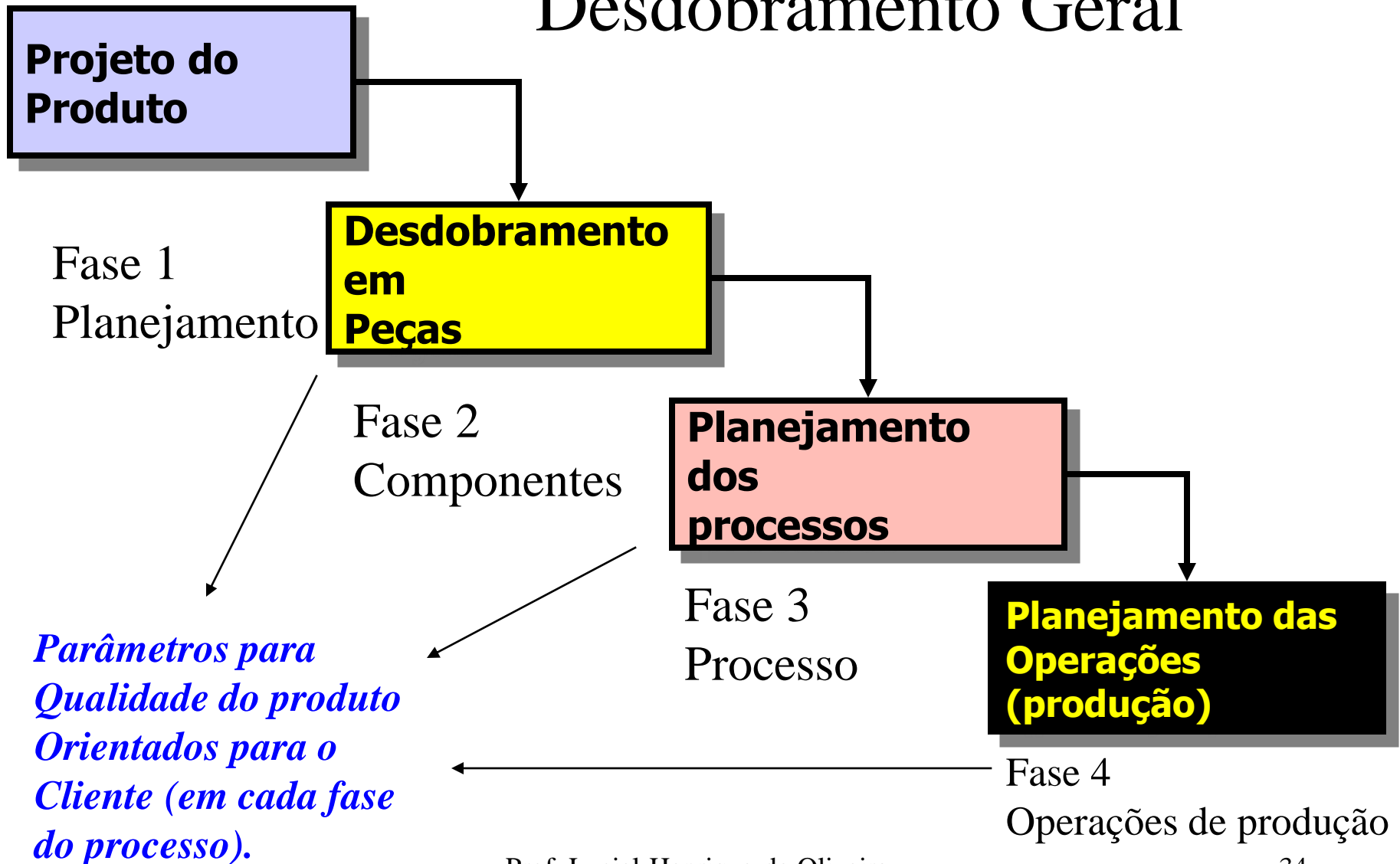


**PARÂMETROS-CHAVE DOS PROCESSOS**



**CONTROLES DE PRODUÇÃO**

# QFD - Como desdobrar Desdobramento Geral



# QFD - Desdobramento Geral

## Exemplo: “pizza”

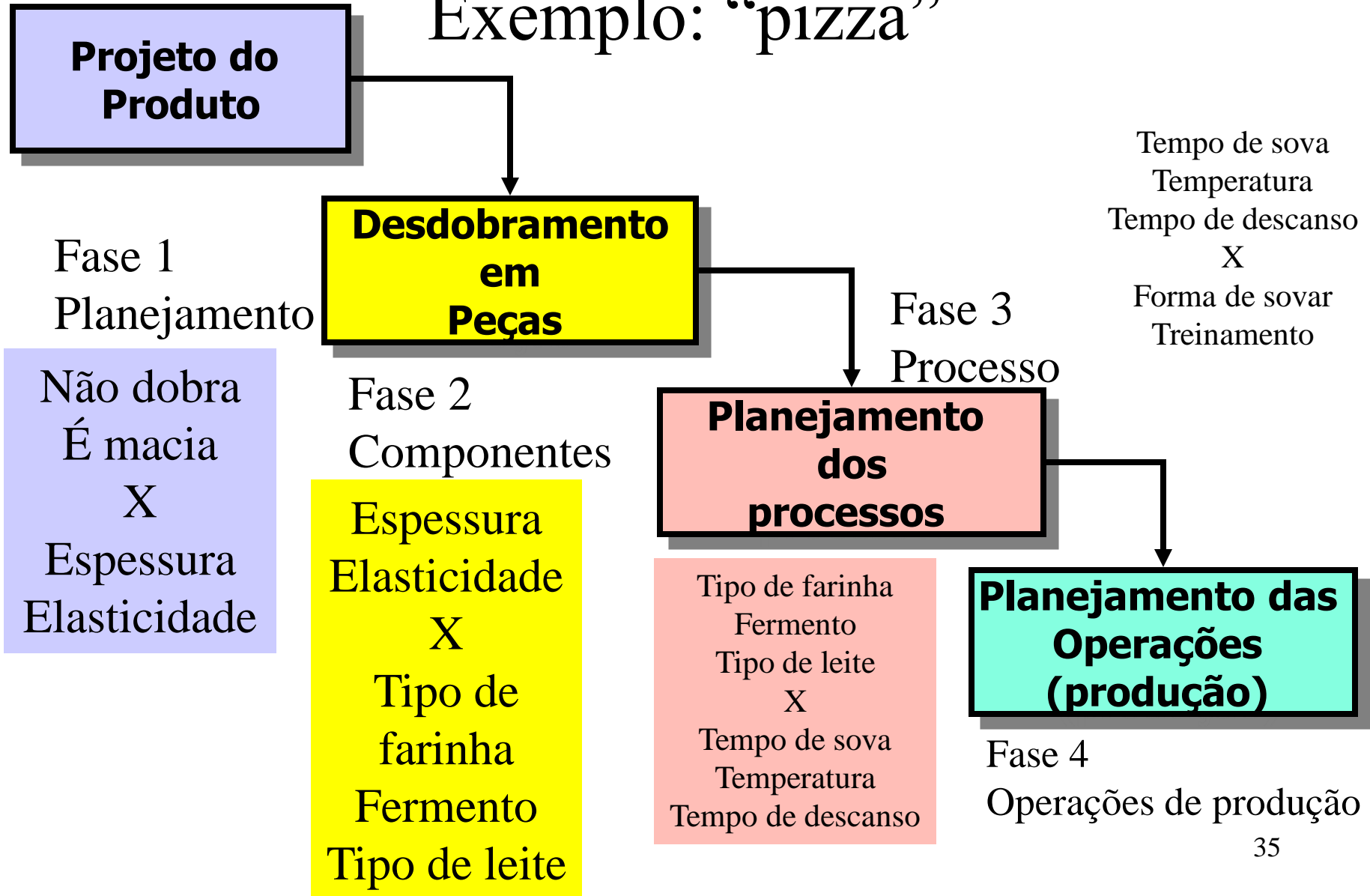
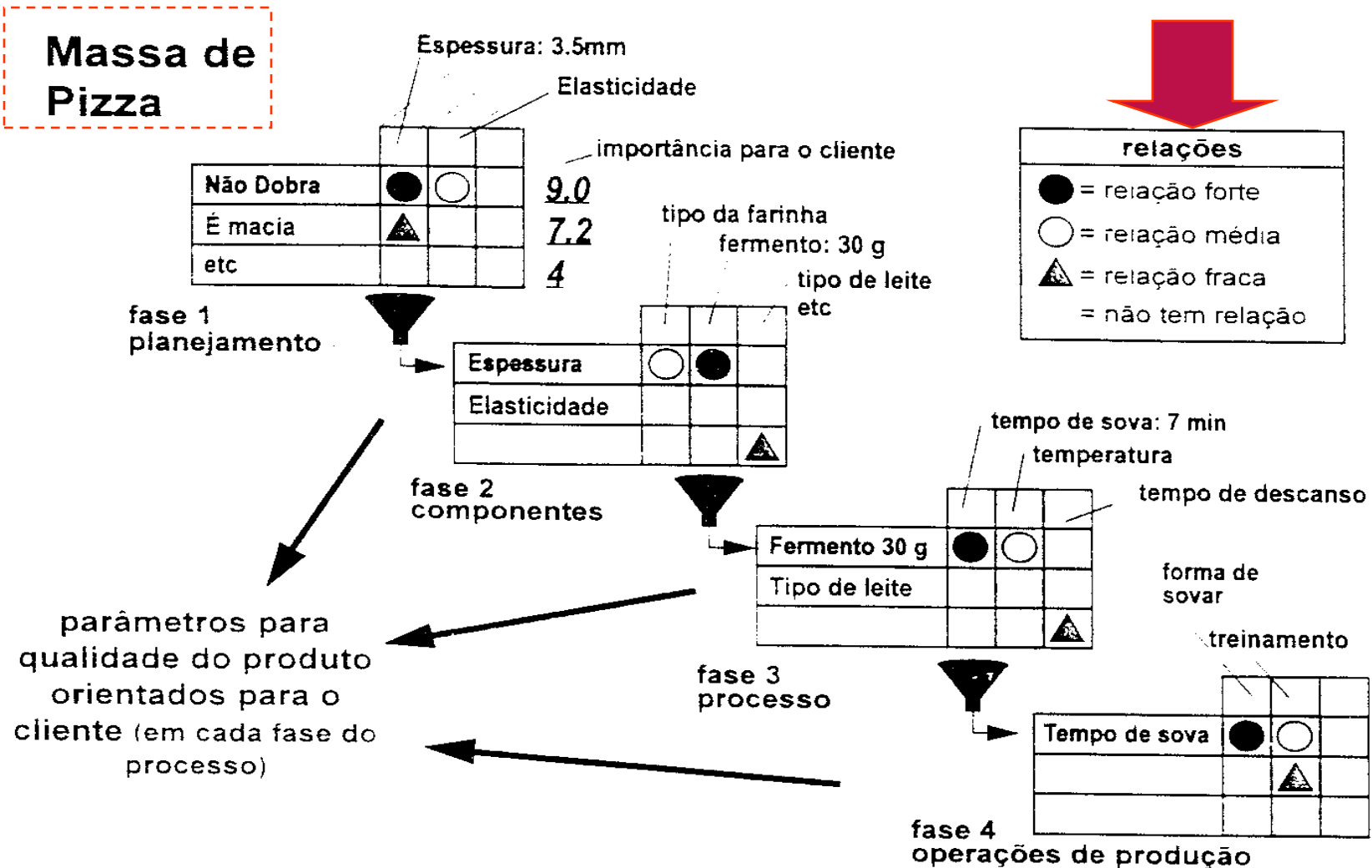


Figura 2

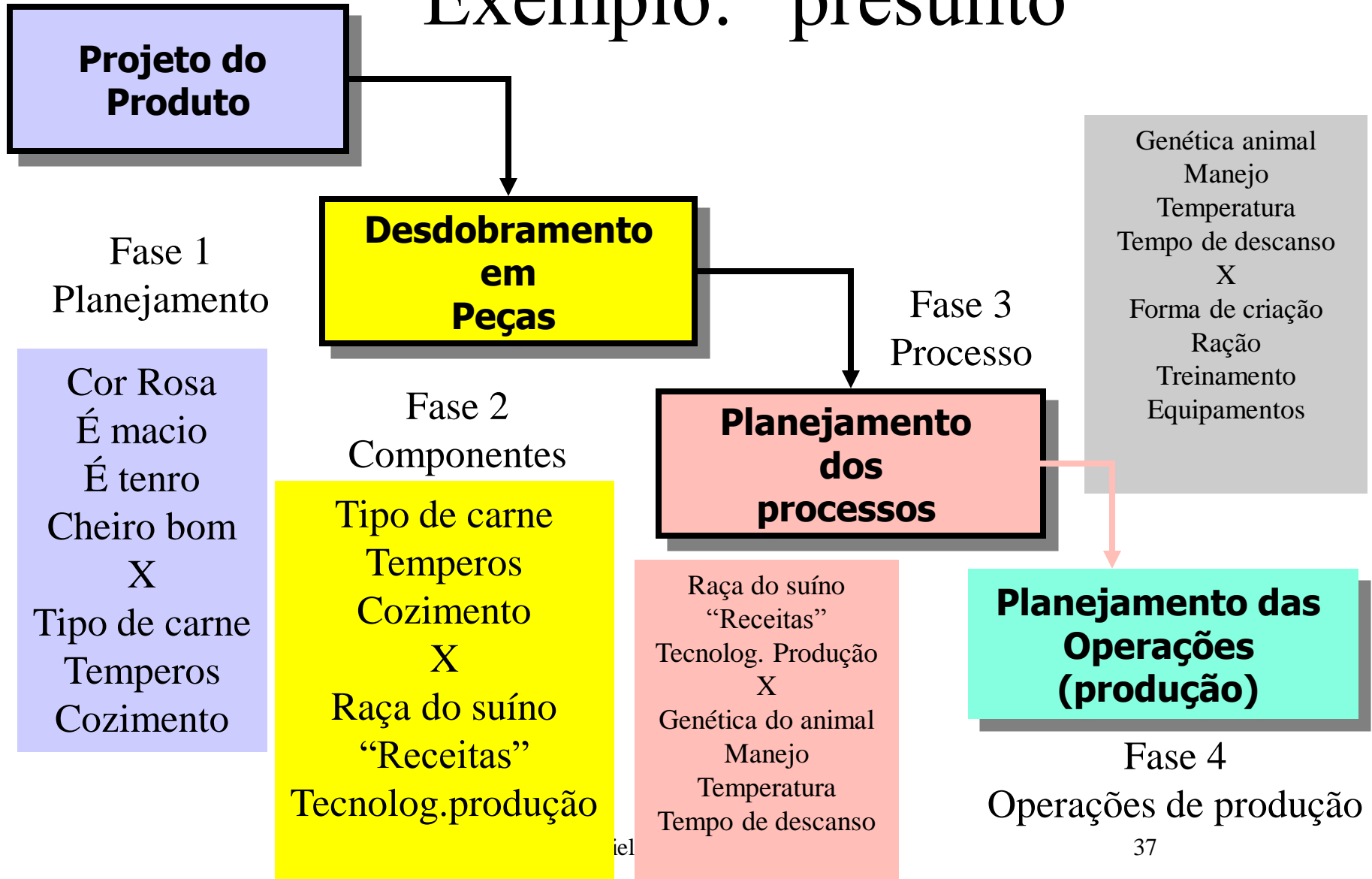
## O DESDOBRAMENTO DO QFD



\* O layout de apresentação desta figura se baseou em trabalho, não publicado, de José Amaro dos Santos, doutorando da EAESP - FGV.

# QFD - Desdobramento Geral

## Exemplo: “presunto”



# Causas de fracasso no desenvolvimento de produtos

Quadro 4

RAZÕES PARA O FRACASSO NO DESENVOLVIMENTO DE PRODUTOS	
PRINCIPAIS CAUSAS	SEUS RESULTADOS
· falta de compreensão das necessidades dos clientes, os quais geralmente expressam seus desejos de forma indefinida e fragmentada, e por isso suas expectativas são normalmente vagas e não formuladas;	· compreensão insuficiente das qualidades requeridas pelos clientes;
· dificuldade em transformar necessidades expostas verbalmente em expressões numéricas, necessárias para especificar um produto;	· ênfase na qualidade de características mensuráveis erroneamente consideradas importantes;
· transferência incompleta de informações do início do processo de desenvolvimento ( <i>marketing</i> etc.) ao seu fim (produção etc.);	· decisões importantes sobre produtos são delegadas a técnicos com pouca visão do mercado e, às vezes, do processo (principalmente decisões relacionadas à produção);
· dificuldade em determinar e quantificar as características prioritárias a serem desenvolvidas, pontos críticos a serem solucionados e em comparar os produtos com os concorrentes.	· pouca compreensão da importância crítica dos aspectos relacionados com a engenharia de produção.

**Por isso é importante usar o QFD**



# Requisitos do Cliente

## “Cafezinho”

Requisitos do cliente ↓	Importância Para o cliente
Quente	10
Estimulante	4
Saboroso	8
Baixo preço	2





# Requisitos do Projeto

Requisitos do projeto 	Importância Para o cliente	Temperatura	% de Cafeína	Componente Sabor	Componente Aroma	Preço de Venda	Volume
Requisitos do cliente 							
Quente	10						
Estimulante	4						
Saboroso	8						
Baixo preço	2						



# Matriz de Relacionamento

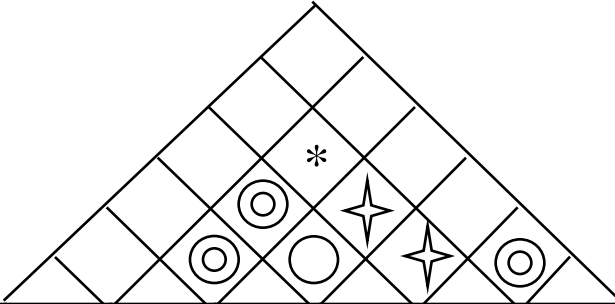
## Relacionamento dos “O que” e “Como”

Requisitos do projeto 							
Requisitos do cliente 	Importância Para o cliente	Temperatura	% de Cafeína	Componente Sabor	Componente Aroma	Preço de Venda	Volume
Quente	10	●	○				
Estimulante	4	●	●	△	○		
Saboroso	8	●	△	●	△		
Baixo preço	2					●	○

● FORTE 9  
 ○ MÉDIA - 3  
 △ FRACA - 1

# Correlação Técnica

## Relacionamento dos “Como”

							
Requisitos do projeto ➡	Importância Para o cliente	Temperatura	% de Cafeína	Componente Sabor	Componente Aroma	Preço de Venda	Volume
Requisitos do cliente ⬇							
Quente	10	●	○				
Estimulante	4	●	●	△	○		
Saboroso	8	●	△	●	△		
Baixo preço	2					●	○

Correlação:

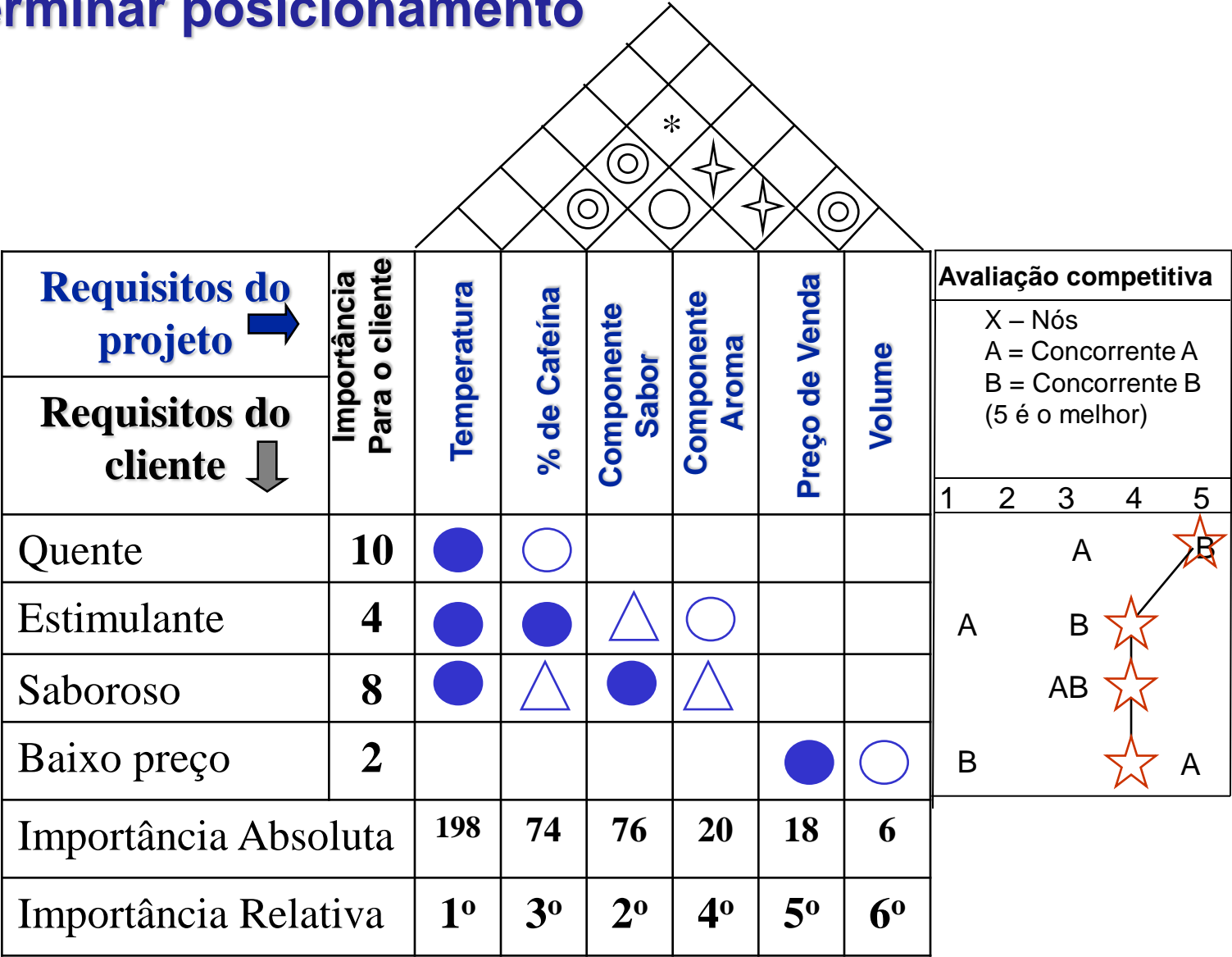
- ◎ Forte
- Positive
- ✦ Negativa
- \* Muito negativa

# Benchmarking Externo

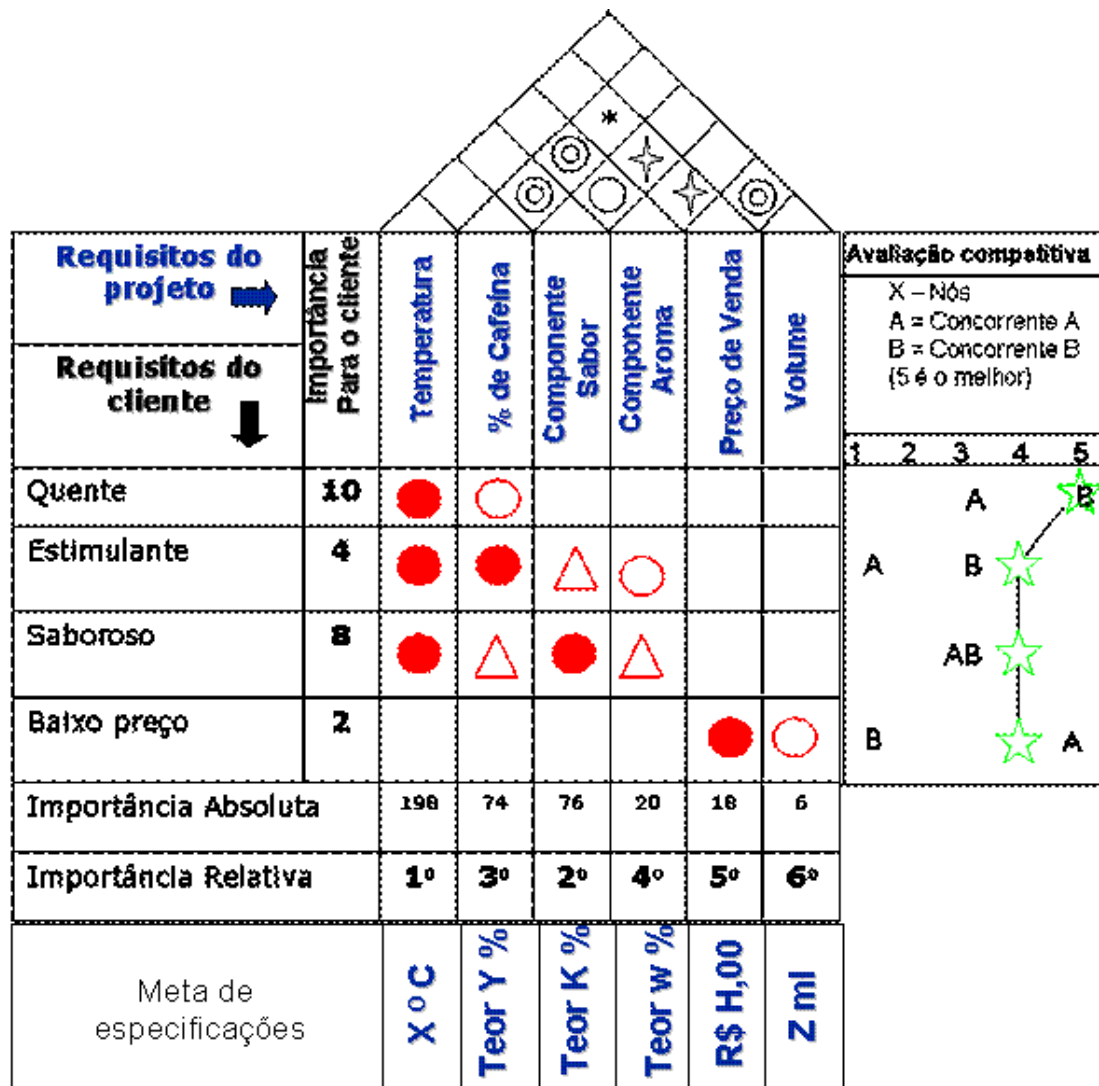
Requisitos do projeto →		Importância Para o cliente	Temperatura	% de Cafeína	Componente Sabor	Componente Aroma	Preço de Venda	Volume	Avaliação competitiva				
Requisitos do cliente ↓									X – Nós A = Concorrente A B = Concorrente B (5 é o melhor)				
									1	2	3	4	5
Quente		10	●	○							A		B
Estimulante		4	●	●	△	○			A		B		
Saboroso		8	●	△	●	△					AB		
Baixo preço		2					●	○	B				A



# Determinar posicionamento



## Determinar Meta de Especificações

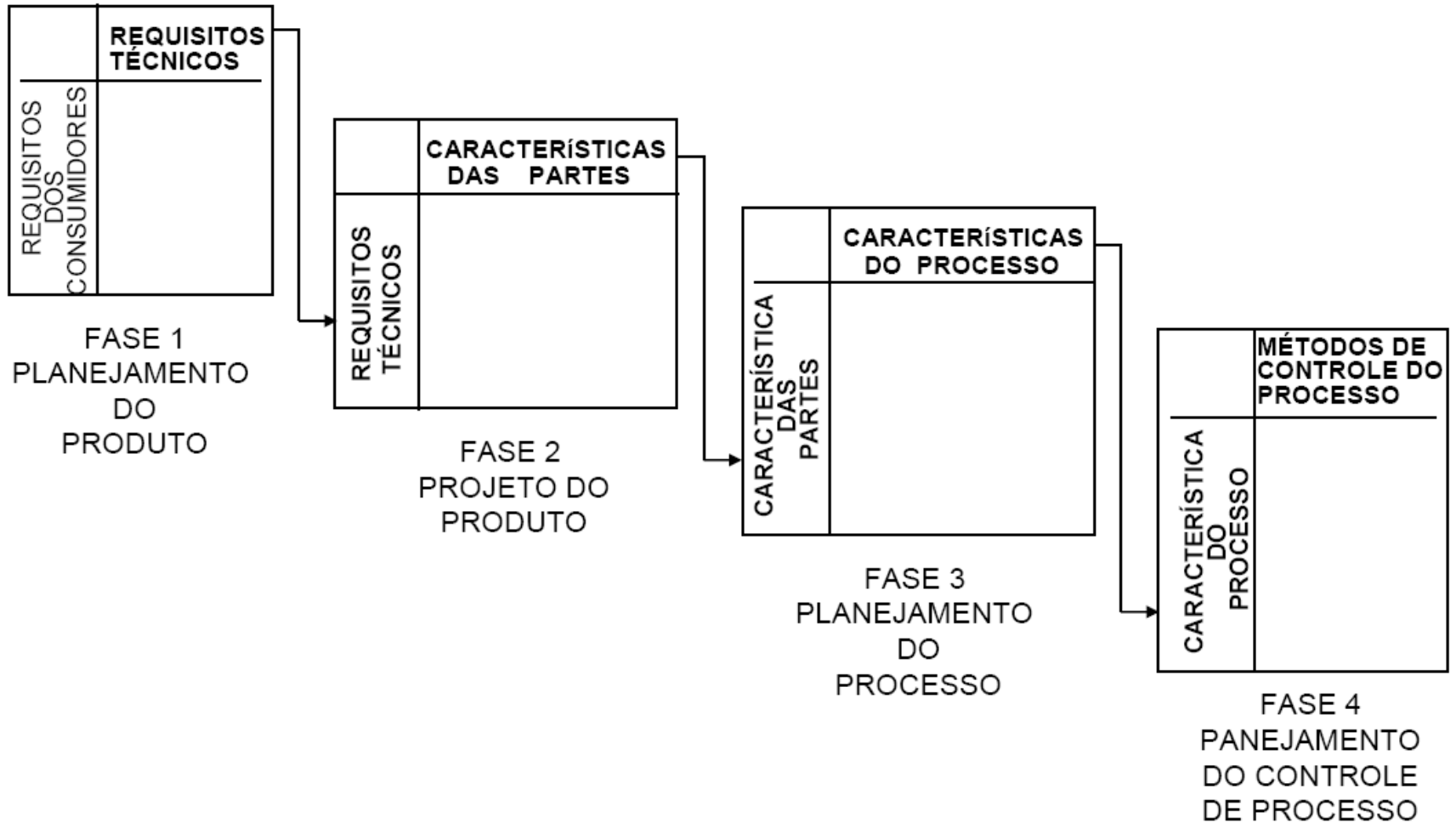


**Planning Matrix**

		Goal		Area		Joint Features		\$		Design		Time		Compatibility		Op Tooling		Robust		Competitive Evaluation (1-Low, 5-High)		Sales Points Improvement Ratio (ORTN)		
		0	1	0	1	0	1	0	1	0	1	0	1	0	1	0	1	0	1					
Customer Needs		Priority																						
		No loose parts during joint operation	2	in																				
		Joint override time	4																					
		Operator force/torque limit (manual/controls)	3																					
		No steel damage at max torque/torque limit	4	3	5																			
		Minimum joint activation force / torque	5	3	1	1	3	3																
		Operator lifting force	3																					
		Target cost	3																					
		Variation in structural / dynamic parameters	4																					
		Deflection limit under 4g load	4																					
Technical Evaluation		Use of MFRD approved material	3																					
		Set-up & tear-down time	3																					
		Joint lock verification time	3																					
		Maximum removal / installation time	3																					
		RCCA / TPD functional gauging drag	3																					
		Flow (cooling) through annulus	3																					
		Protrusion above adapter plate	3																					
		Guide thumble mis-location from true ctr.	3																					
		Joint internal diameter	3																					
		Top plate width (Char. "S")	3																					
Target Value		Variation in delta P	3																					
		OO roller-to-meet clearance	3																					
		No moveable tooling parts	3																					
		Tooling stresses acceptable	3																					
		Joint operation cycle test	3																					
		Qualified joint operation with torque limits	3																					
		Thermal cycle test operation with torque limits	3																					
		In-operation loose parts analysis/analysis	3																					
		Locked joint damage force	3																					
		Inactive joints	3																					
Evaluation Key:		Joint lateral impact resistance	3																					

# QFD

## *Quality Function Deployment*





(desdobramento da função qualidade)



# QFD - Desdobramento da Função Qualidade

- planejamento do produto (requisitos dos clientes e do produto/serviço)
- desdobramento das partes (que's x como's)
- planejamento do processo (que's x como's)
- planejamento da produção/serviço (que's x como's)

# Aplicação prática

**Aplicar o QFD para otimização de um sistema de produção / serviço que você conheça bem.**

- a) Levantar problemas (pelo menos 3)**
- b) Definir objetivos de melhoria**
- c) Fazer o desdobramento da função qualidade:**
  - planejamento do produto (requisitos dos clientes e do produto/serviço)**
  - desdobramento das partes (que's x como's)**
  - planejamento do processo (que's x como's)**
  - planejamento da produção/serviço (que's x como's)**

# QFD

## *Quality Function Deployment*

- Software gratuito - Tutorial
- Vídeo mostra como navegar na casa da qualidade, QFD.
- É um tutorial sobre como ler o help, inserir requisitos, agrupar requisitos, inserir comentários, personalizar as cores, inserir características, agrupar características, inserir concorrentes, definir a meta de melhoria, correlações e relações entre requisitos e características técnicas. Priorizar as características técnicas para melhoria.
- Download do software em **[www.qfd.com.br](http://www.qfd.com.br)**
- ➔ [http://youtu.be/gyGj6C\\_50RQ](http://youtu.be/gyGj6C_50RQ)

# Referências

- FITZSIMMONS, J. A. e FITZSIMMONS, M. J. Administração de Serviços, 4a.Ed. Porto Alegre: Bookman, 2005
- GRÖNROOS, Christian. Marketing: gerenciamento e serviços : a competição por serviços na hora da verdade. Rio de Janeiro: Campus, 1995.
- HESKETT, James L. et al. Serviços Revolucionários: mudando as regras do jogo competitivo na prestação de serviços. São Paulo: Pioneira, 1994.
- LOVELOCK, Christopher H. Product Plus: produto + serviço = vantagem competitiva. São Paulo: Makron Books, 1995.
- RAMASWANY, Rohit. Design and Management of Service Process. Reading: AT&T, 1996.
- SLACK, Nigel et al. Administração da Produção, 2a. ed.. São Paulo: Ed. Atlas, 2002.